



## Lebenslauf Rolf Schaller

Meine drei Kernkompetenzen:

- Verkauf im Aussendienst.
- Akquisition von Kunden.
- CRM: Einführung, Organisation, Optimierung und Pflege

<b>Vorname, Name, Jahrgang</b>	Rolf Schaller, 1963
<b>Unternehmen mit Internetseite</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Bürokonzept Schaller AG, buerokonzept.ch</li><li>• Otto Mathys Büromöbel AG, mathys-bueromobel.ch</li><li>• NPK Finanz AG, npk.ch</li></ul>
<b>In dieser Region bin ich tätig</b>	AG, ZG, ZH, LU, BS
<b>Wie und warum ich Unternehmer wurde</b>	Es war ein Zufall. War als Verkaufsleiter in der IT Branche tätig. Leider meldete diese Firma Konkurs an. Anstelle Arbeitslosigkeit begann ich mit dem Verkauf von Kopierpapier und Supplies. Nach wenigen Monaten gründete ich mit einem Partner die Bürokonzept. Dies geschah vor 25 Jahren. Eine gesunde und stetige Entwicklung hat zur heutigen Firmengruppe geführt.
<b>Darauf bin ich stolz</b>	Gesunde und intakte Familie, 4 Ironman und div. Marathon. Nach 25 Jahren gesunde, erfolgreiche und unabhängige Unternehmen zu führen.
<b>In diesen unternehmerischen Fragen kann ich meine Unternehmerkolegen unterstützen</b>	Verkauf im Aussendienst. Akquisition von Kunden. Verkaufsplanung. Strategische Entscheidungen fällen
<b>Schlüsselherausforderungen, die ich als Unternehmer gemeistert habe</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Strategischer Verkauf von Handelsware und Dienstleistungen im Servicebereich.</li><li>• Optimierung von Kosten und Abläufen in div. Herausforderungen.</li><li>• Integration div. Unternehmungen</li></ul>
<b>Lebensmotto</b>	Und die Arbeit macht Spass.
<b>Neben meiner Experten- Leistung habe ich Freude, wenn von mir folgende Produkte und Dienstleistungen gekauft werden</b>	Büromaschinen und Büroeinrichtungen mit den dazugehörigen Dienstleistungen.