



## Lebenslauf Franziska Kunz

Meine drei Kernkompetenzen:

- Wirkungsvoll Fragen – Mehrwert erzielen
- Führungs- und Verhandlungskompetenz sowie Konfliktlösung
- Nachfolge in Familienunternehmung (aus eigener Erfahrung)

<b>Vorname, Name, Jahrgang</b>	Franziska Kunz, 1972
<b>Unternehmen mit Internetseite</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Transformation-Partners, Cham <a href="http://www.transformation-partners.ch">www.transformation-partners.ch</a></li><li>• Mafra AG, Dintikon (AG)</li></ul>
<b>In dieser Region bin ich tätig</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Schweiz</li><li>• International (insbesondere DACH)</li></ul>
<b>Wie und warum ich Unternehmer wurde</b>	Ich will eigenständig das machen, was mir Freude bereitet, worin meine Talente liegen und womit ich begeistern kann. Aus einer Unternehmerfamilie stammend und da es dies so bisher nicht gab, war dies der logische und konsequente Schritt.
<b>Darauf bin ich stolz</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Den Schritt ins Unternehmertum gewagt zu haben.</li><li>• Auf mein Umfeld, das mich trägt.</li><li>• Auf die tollen Rückmeldungen meiner Kunden – herzlichen Dank!</li></ul>
<b>In diesen unternehmerischen Fragen kann ich meine Unternehmerkollegen unterstützen</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Nachfolge in Familienunternehmungen (Aufzeigen anderer Ansätze, da diejenige der Berater nicht funktionieren)</li><li>• Erfolgreiches Wirken in Familienunternehmungen</li><li>• Verwaltungsrat in Familienunternehmung</li><li>• Schwierige Gesprächs- und Verhandlungsführung</li><li>• Führungskompetenz / Konfliktlösung</li><li>• Unternehmercoaching (klar, kurz und lösungsfokussiert)</li><li>• Verwaltung Gewerbeimmobilie</li></ul>
<b>Schlüsselherausforderungen, die ich als Unternehmer gemeistert habe</b>	Den Markt und die eigenen Ziele/Wünsche in Einklang zu bringen.
<b>Lebensmotto</b>	Fokussiere auf das, was funktioniert – und mach mehr davon
<b>Neben meiner Experten-Leistung habe ich Freude, wenn von mir folgende Produkte und Dienstleistungen gekauft werden</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Training in Gesprächs- und Verhandlungsführung</li><li>• Coaching/Entwicklung von Einzelpersonen und Teams</li><li>• Konfliktlösung / Mediation</li><li>• Unternehmenskultur (Zusammenführen, verbessern)</li><li>• Referate</li></ul>