



## Lebenslauf «Cornelia Lehle»

Meine drei Kernthemen:

- IT Security und sensible Daten im Unternehmensnetz
- Einstieg in Familienunternehmen im Nachfolgeprozess
- Auf- und Ausbau und Führung Vertriebsmannschaft bis zum Partner-Vertrieb (international)

<b>Vorname, Name, Jahrgang</b>	Cornelia Lehle, 1982
<b>Unternehmen mit Internetseite</b>	TCA Thomann IT Security + Services GmbH (www.tca-it.ch)
<b>In dieser Region bin ich tätig</b>	Freiamt / Luzerner Seetal
<b>Wie und warum ich Unternehmer wurde</b>	Gemeinsam mit meinem heutigen Mann und Geschäftspartner Maik bin ich 2013 in die Schweiz gezügelt, um ihn bei der Übernahme seiner elterlichen IT-Firma zu unterstützen.
<b>Darauf bin ich stolz</b>	Mittlerweile führen wir gemeinsam erfolgreich 3 IT-Firmen und haben die Mitarbeiter- und Umsatzzahl des ursprünglichen, elterlichen Betriebs verdreifacht.
<b>In diesen unternehmerischen Fragen kann ich meine Unternehmervorgesetzten unterstützen</b>	<p>1.) «Das haben wir schon immer so gemacht» - ist nicht immer gut, aber auch nicht per se schlecht.</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Wissensmanagement im Generationenwechsel</li><li>• Wie kann ein Unternehmen (auch innerhalb einer Familie) erfolgreich übergeben werden, so dass es am Ende mindestens 4 Gewinner gibt (die Übergeber, die Übernehmer, die Mitarbeiter und die Kunden)</li></ul> <p>2.) «Wer nicht mit der Zeit geht, geht mit der Zeit» - Was genau bedeutet eigentlich Digitalisierung im KMU?</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Wo sind die Möglichkeiten und wo die Grenzen einer modernen, vielleicht auch prozessoptimierten, bezahlbaren und sicheren IT-Infrastruktur innerhalb eines Schweizer KMU?</li><li>• Ich möchte Licht ins grosse IT-Fragezeichen des klassischen Schweizer KMU bringen, so dass sich auch in Zukunft jeder wieder auf sein Kerngeschäft konzentrieren kann.</li></ul>

	3.) Vertrieb leichtgemacht – Wie motiviert man seine Mitarbeiter dauerhaft und kann so für ein nachhaltiges Unternehmenswachstum sorgen
In dieser Region kann ich andere Unternehmer unterstützen	Deutschschweiz
Schlüsselherausforderungen, die ich als Unternehmer gemeistert habe	Das tägliche Leben eines jeden Unternehmers bedeutet «zeichnen ohne Radiergummi». Ich bin auf alle meine bisher gezeichneten Bilder stolz, auch wenn ich heute das ein- oder andere Bild anders ausmalen würde.
Lebensmotto	Wer nicht mit der Zeit geht, geht mit der Zeit ...
Neben meiner Experten- Leistung habe ich Freude, wenn von mir folgende Produkte und Dienstleistungen gekauft werden	<ul style="list-style-type: none"> <li>• IT und Voice-over-IP Lösungen</li> <li>• Cloud Services</li> <li>• Managed Services</li> <li>• IT Sicherheit - Mehrstufiger Schutz für KMU</li> <li>• IT Support</li> <li>• IT Strategien, Analysen und Konzepte</li> </ul>